



**Et vos stocks
deviennent "actifs"...**

Comment faire d'une nécessité un levier de croissance ?

Certains mots souffrent d'une réputation injustifiée. Le stock est ainsi trop souvent associé à des qualificatifs peu flatteurs : statique, pesant, coûteux...

Pourtant, chez Atlantiq, nous avons forgé en nous la conviction qu'un stock pouvait être dynamique et que l'optimisation du besoin en fonds de roulement pouvait contribuer au développement et à la performance de l'activité d'une entreprise.

La solution Atlantiq, robuste, souple, digitale, est facile à mettre en œuvre ; elle crée de la valeur sans interférer dans les processus décisionnels des entreprises, ni leur organisation métier ou logistique.

Les entreprises qui ont choisi la solution Atlantiq sont convaincues de ces bénéfices.

Et vous ?

Nous sommes constitués de valeurs fortes, pour faire bouger les lignes :
Implication // Fiabilité // Transparence // Créativité



/// Notre métier n'existait pas, nous l'avons inventé

Atlantiq est un opérateur de services, qui gère et optimise les flux financiers de la supply chain avec des solutions innovantes, permettant un accompagnement sur mesure qui n'a pas d'équivalent sur le marché.

/// Un projet attractif, solide et fédérateur

Atlantiq dispose d'un actionnariat solide et dynamique réparti entre fondateurs historiques issus des métiers financiers et logistiques (51 %), institutionnels bancaires (33 %) et le management (16 %). Nos ressources financières sont à la hauteur de vos ambitions !

/// L'esprit entrepreneur nous anime

Atlantiq aime tester des idées novatrices, prendre des orientations inédites et se réinventer en fonction des attentes de ses clients, qu'elle place au centre de ses développements.

/// Atlantiq en quelques chiffres

Atlantiq, c'est un flux financier de CA de 145 M€ en 2016, une activité multipliée par 3 entre 2015 et 2016, le traitement de 50 000 factures fournisseurs auprès de 3 000 fournisseurs, et de 200 000 factures auprès de 15 000 clients.

/// L'innovation est dans notre ADN

Atlantiq est à la recherche permanente de progrès technologiques ou métiers, au service des entreprises qu'elle accompagne. Avec des premières récompenses :

Nous développons et coordonnons 4 expertises pour mieux nous connecter à votre supply chain

Chaque entreprise est spécifique et ses besoins le sont tout autant. Et c'est pour répondre précisément à des attentes très diverses, qu'Atlantiq a développé un savoir-faire unique et une forte flexibilité autour de 4 expertises complémentaires et interdépendantes.



Externalisation de vos flux financiers

Atlantiq prend en charge la gestion administrative, comptable et financière de votre cycle d'exploitation, et intervient sur tous les éléments constitutifs de votre BFR, avec l'appui d'une plateforme industrialisée et digitale, permettant le traitement efficace de volumes importants :

- L'achat auprès de vos fournisseurs, la réception, la comptabilisation et le paiement de leurs factures ;
- La vente à destination de vos clients, l'émission, la comptabilisation, l'encaissement et le recouvrement de leurs factures ;
- La gestion des déclarations afférentes aux processus achats et ventes dans le cadre de votre métier (TVA, DEB, taxes diverses, déclarations métiers, etc.) ;
- La gestion des nouveaux clients et fournisseurs (ouverture des comptes, récupération des documents nécessaires à leur gestion).

Avantages

- Réduction et variabilisation des coûts liés au cycle achat / vente ;
- Amélioration du BFR et de la trésorerie ;
- Simplification, fluidification, automatisation et optimisation de la relation administrative clients-fournisseurs ;
- Sécurisation des flux financiers, traçabilité, archivage et contrôle des échanges financiers entre tous les acteurs de la chaîne ;
- Réduction des retards de paiement clients.



Plateforme de gestion des fournisseurs

Atlantiq a développé un portail permettant à vos fournisseurs et à vous-même de suivre le statut de leurs factures et de leur paiement. Ce portail offre également une gestion dynamique des conditions de paiements : possibilité de paiements anticipés par rapport aux échéances contractuelles. Cette option est actionnable à la facture et à la carte (ponctuellement ou régulièrement, partiellement ou plus largement, de quelques jours à plusieurs jours d'anticipation) :

- Atlantiq propose à vos fournisseurs un paiement anticipé des factures relatives aux commandes que vous leur avez passées ;
- En contrepartie, vos fournisseurs acceptent d'accorder un escompte.

Avantages

- Garantie et sécurisation des paiements à la bonne date ;
- Transparence des flux et du statut des factures ;
- Réactivité dans le traitement des litiges ;
- Amélioration de la trésorerie fournisseurs.



Portage des stocks

Atlantiq peut devenir propriétaire de tout ou partie de vos stocks.

- Atlantiq s'assure que les conditions de viabilité du rachat sont réunies (bonne situation financière de votre entreprise, dynamisme de votre secteur d'activité, stocks de qualité et sans risque) ;
- Atlantiq porte vos stocks jusqu'à leur revente à vos clients.

Avantages

- Amélioration de la trésorerie immédiate ;
- Accompagnement de la croissance ;
- Gommage de l'impact financier des cycles longs : à l'achat, durant la production ou à la vente ou des effets de saisonnalité.



Restitution d'une analyse de la performance

Grâce à la solution intégrée Atlantiq, qui englobe la gestion du cycle complet d'exploitation, des achats de marchandises jusqu'à leur vente, Atlantiq restitue aux entreprises les éléments leur permettant de piloter et améliorer leur performance sur le périmètre externalisé :

- Restitution de tableaux de bord intégrant des statistiques sur vos fournisseurs, vos stocks et vos clients destinataires ;
- Remontée de données contenant des paramètres d'historicité.

Avantages

- C'est une aide à la décision ;
- Vous pouvez mesurer l'efficacité réelle d'un changement effectué (nouveau fournisseur, nouveau process...) ;
- Possibilité de modéliser des prévisions.



Amont... Aval...

À vous de créer votre propre scénario Atlantiq

Selon votre secteur d'activité,
votre mode de fonctionnement
ou votre volume d'activité,
les besoins d'accompagnement
du cycle d'exploitation de votre
entreprise ne portent pas sur
les mêmes périmètres.



/// Scénario gestion du cycle complet

Principe

Atlantiq intervient sur l'ensemble de la chaîne clients/fournisseurs/stocks.

Profils

Ce scénario est particulièrement adapté à votre entreprise si elle est organisée en réseau (de type franchises, succursales ou multiples points de vente), si vous êtes distributeur, revendeur, grossiste, si vous avez de multiples points de vente, des agences, si vous faites de l'import/export, ou si vous avez de nombreux clients et fournisseurs.

Pré-requis

- Marchandises achetées et revendues en l'état (pas de transformation) ;
- Solidité financière de l'entreprise (engagement de rachat régulier des stocks obsolètes ainsi que des stocks en fin de contrat) ;
- Qualité financière des clients destinataires ;
- Qualité du process logistique ;
- Entreprise distincte juridiquement de ses clients et fournisseurs.

/// Scénario gestion du cycle amont

Principe

Atlantiq intervient exclusivement sur la chaîne fournisseurs et les stocks.

Profils

Le scénario amont vous concerne si vous gérez de multiples fournisseurs, si vous assemblez et transformez des marchandises que vous revendez à vos clients destinataires par la suite, si vous supportez un cycle de production long, si vous importez des marchandises de pays éloignés.

Pré-requis

- Qualité et liquidité du stock (valeur marchande) ;
- Qualité du process logistique, du transport et des achats ;
- Solidité financière de l'entreprise (engagement de rachat régulier des stocks obsolètes ainsi que des stocks en fin de contrat) et mise en place d'une assurance-crédit ;
- Entreprise distincte juridiquement de ses fournisseurs.

/// Scénario gestion du cycle aval

Principe

Atlantiq intervient sur la seule chaîne de vos clients, et gère vos stocks et leur vente en s'alimentant exclusivement auprès de vous.

Profils

Ce scénario est fait pour vous si vous avez peu de fournisseurs mais beaucoup de clients, et si votre cycle achat est simple mais que votre portefeuille clients est complexe. Vous êtes distributeur de produits en concession et vous souhaitez donner de la visibilité à vos produits (schéma de type dépôt et consignation avec engagement de rachat des produits au terme d'un délai contractuel défini en fonction de vos cycles de ventes commerciaux, campagnes et saisons).

Pré-requis

- Solidité financière des clients destinataires finaux nécessitant la mise en place d'une couverture ;
- Qualité et liquidité des stocks ;
- Engagement de rachat régulier des stocks obsolètes ainsi que des stocks en fin de contrat.

/// Offre réservée aux logisticiens

Principe :

Atlantiq est le partenaire privilégié et exclusif des logisticiens dans le cadre de leur relation directe avec leurs clients. Elle leur propose différents schémas d'intervention en fonction de leurs besoins spécifiques.

Avantages :

Le portage des stocks permet une déconsolidation du CA chez le logisticien et de gérer les flux financiers qui ne sont pas de son ressort. L'externalisation des flux financiers de la supply chain permet de fidéliser les clients des logisticiens et d'élargir la palette d'offre de ces derniers (différentiation).

/// Et la tarification ?

Un coefficient appliqué aux flux d'achats « le mark-up » et un coût administratif rapporté à la facture (clients et fournisseurs), configurés pour chaque situation.

Plus de cinquante clients nous font déjà confiance

Des logisticiens :

Staci, Geodis, Bolloré logistics, Dejean...

Des industriels et sociétés de service :

BNPP, Revima, Orange, Sodexo, Alinéa, Danone, SGS, PSA...

Des distributeurs :

HBF, French Boat Market, Japan Tobacco, Relay, FNAC...

